

# HUM-218 Psychologie sociale A

**Pulfrey Caroline** 

Cursus	Sem.	Type
Sciences humaines et sociales	BA3	Opt.

Langue français d'enseignement Crédits Hiver Session Automne Semestre Examen Pendant le semestre 60h Charge Semaines 14 Heures 2 hebdo 2 hebdo Cours Nombre de 80 places

### Résumé

Le cours aborde l'influence sociale qui s'exerce dans et entre les groupes. Les groupes jouent un rôle fondamental nos vies de tous les jours; ce cours fournit une compréhension du fonctionnement des groupes, des relations entre groupes et de l¿impact des groupes sur le comportement de l¿individu.

#### Contenu

#### Psychologie des groupes et des relations inter-groupes

Dans ce cours nous abordons les thèmes suivants :

- Définir et décrire les différents types de groupe, d'équipe et de réseau social.
- Evaluer la performance d'équipe.
- Analyser les dynamiques de groupe (décisions de groupe, conformité, conflit, identité, culture et diversité).
- Comprendre les enjeux des relations entre groupes.
- Développer la capacité de réflexivité individuelle et de groupe.
- Vivre des expériences d'équipe et de les analyser afin d'apprendre les clés d'un fonctionnement optimal.
- Analyser le comportement non-verbal.
- Négocier afin de résoudre des conflits intra-groupes.

#### Mots-clés

Groupe, équipe, dynamique, relations, performance, non-verbal, conflit

### Compétences requises

### Cours prérequis obligatoires

Aucun

#### Acquis de formation

A la fin de ce cours l'étudiant doit être capable de:

- Définir Définir et décrire les différents types de groupe, d¿équipe et de réseau social
- Evaluer Evaluer une performance d¿équipe
- Analyser Analyser une dynamique de groupe (décisions de groupe, conformité, conflit, identité, culture et diversité) et l¿impact des relations intergroupes sur le groupe et sur le système plus large
- Formuler Formuler des conseils pertinents pour permettre d¿améliorer le fonctionnement d¿un groupe dysfonctionnel.

### Compétences transversales

Psychologie sociale A Page 1 / 2



- Négocier (avec le groupe).
- Dialoguer avec des professionnels d'autres disciplines.
- Communiquer efficacement et être compris y compris par des personnes de languages et cultures différentes.

# Méthode d'enseignement

Cours ex cathedra et travaux de groupe avec analyse. La participation active des étudiants est requise.

#### Méthode d'évaluation

Deux examens écrits de 45' répartis pendant le semestre.

### **Encadrement**

Office hours Non Assistants Non Forum électronique Non

Autres caroline.pulfrey@unil.ch

#### Ressources

# **Bibliographie**

Aucune lecture obligatoire n'est requise pour le cours. Les transparents de cours .ppt sont mis à disposition.

# Ressources en bibliothèque

- Psychologie de la persuasion et de l'engagement / Girandola
- Attitudes and persuasion / Petty
- Influence. Science and practice / Cialdini
- Petit traité de manipulation à l'usage des honnêtes gens / Joule

Psychologie sociale A Page 2 / 2